

LAURÉATE POUR LES GRANDES ENTREPRISES : ENERGYVISION

# Du solaire à la mobilité électrique

Active en Région bruxelloise sous la marque Brusol, EnergyVision installe des panneaux solaires, vend de l'énergie verte et locale et s'est lancée en 2021 dans la mobilité électrique. GUY VAN DEN NOORTGATE

C'est à Gand qu'EnergyVision voit le jour en 2014, fondée par Maarten Michielssens, Hassan Mourhit et Koen Decourt. "Nous nous sommes lancés après la vague des subsides pour le solaire qui s'étaient multipliés, rappelle Maarten Michielssens, CEO. C'est pourquoi, nous avons d'abord prospecté la Chine qui est non seulement le plus grand marché mondial pour le photovoltaïque mais également le premier producteur de panneaux. C'est un secteur en pleine croissance où nous avons pu trouver une petite place. En outre, nous sommes également actifs au Maroc dont un des trois fondateurs est originaire. Nous avons ramené les bénéfices engrangés sur ces deux marchés pour financer le développement de nos activités en Belgique. D'abord en Flandre, ensuite à Bruxelles et en Wallonie."

En Région bruxelloise, EnergyVision opère sous la marque Brusol. Depuis 2018, Brusol a installé des panneaux solaires



chez plus de 4.000 ménages et PME bruxellois. Entre 2016 et 2020, le chiffre d'affaires a doublé en Belgique passant de 19 à 38 millions d'euros pour le groupe qui annonce un chiffre d'affaires consolidé d'une centaine de millions. Il emploie 140 collaborateurs dont 90 en Bel-

↑ MAARTEN  
MICHIELSENS,  
CEO

"Nous entendons contribuer à préparer notre pays aux voitures électriques qui arriveront sur les routes dans les prochaines années."

gique. Outre ses sièges gantois et bruxellois, EnergyVision dispose également de bureaux et entrepôts au Maroc à Khouribga et Casablanca ainsi qu'en Chine à Tianjin. Le groupe installe par an plus de 400.000 panneaux solaires. "Depuis 2020, avec Brusol, nous vendons également de l'énergie 100% verte et 100% bruxelloise, ajoute Maarten Michielssens. Dans la foulée, nous allons installer dans les mois à venir un millier de bornes de recharge à Bruxelles."

## Transition énergétique

C'est dans ce contexte qu'EnergyVision a annoncé au début de cette année l'arrivée de Marc Coucke, via sa société d'investissement Alychlo. Ce dernier a souscrit à une augmentation de capital de 10% d'actions nouvellement émises pour un montant de 39,5 millions d'euros. EnergyVision ne se limitera pas à Bruxelles pour le déploiement de stations de recharge. "Nous entendons contribuer à préparer notre pays aux voitures électriques qui arriveront sur les routes dans les prochaines années, souligne le CEO. Et nous le faisons d'une manière 100% belge. Nous visons une croissance rapide avant que les entreprises étrangères n'inondent notre marché."

EnergyVision s'inscrit pleinement dans la transition énergétique avec son plan global d'investissements à l'horizon 2030 qui prévoit de construire et maintenir au cours de cette décennie sur ses trois marchés principaux un volume de panneaux solaires égal à la capacité totale des centrales nucléaires de Doel, "sans aucune subvention ni aide gouvernementale", précise EnergyVision. **t**

LAURÉATE POUR LES MOYENNES ENTREPRISES : **OBELIS**

# Le partenaire européen

Bureau d'expertise spécialisé dans le domaine réglementaire communautaire, Obelis aide les fabricants hors Union européenne à mettre leurs produits en conformité avec la réglementation européenne. GUY VAN DEN NOORTGATE

Fondée en 1988 par Gideon Elkayam, Obelis est une petite entreprise familiale qui a grandi à son rythme. Un rythme qui a épousé celui de la réglementation européenne concernant la mise en conformité des produits fabriqués par des entreprises hors Union européenne souhaitant les commercialiser sur le marché européen. "Nous ne sommes pas des distributeurs, précise Gideon Elkayam. Nous représentons les fabricants étrangers qui souhaitent entrer sur le marché européen et veillons à ce que leurs produits répondent aux normes et règlements en vigueur dans l'Union européenne." C'est en 1991 que ses activités ont démarré avec les appareils médicaux. Depuis, Obelis a étendu son expertise à d'autres domaines tels que les diagnostics in vitro, les cosmétiques ou encore les compléments alimentaires. "Nous ne nous limitons pas à ces domaines, reprend le CEO. Nos juristes, chimistes, pharmaciens, ingénieurs et autres experts col-



PH

laborent afin de fournir à nos clients l'ensemble des services dont ils ont besoin pour pouvoir être présents sur le marché de l'Union européenne : représentation, marquage CE, mise en conformité, consultance, enregistrement des produits, etc. Bref, nous mettons tout en

🕒 **GIDEON ELKAYAM, CEO**  
"Ma priorité est de veiller d'abord à la satisfaction de l'employé car si votre employé est content, votre client le sera également."

œuvre pour les aider à évoluer dans un environnement réglementaire complexe. Nous avons déjà aidé plus de 3.000 entreprises réparties dans 70 pays en dehors de l'Union européenne. De plus, en veillant à la conformité de ces produits, nous contribuons à favoriser des marchés plus sûrs pour les consommateurs européens."

## Merci le Brexit

Parmi les raisons qui expliquent la belle progression d'Obelis entre 2019 et 2020 où sa marge brute a quasi doublé passant de 2,2 à 4,2 millions d'euros figure le Brexit ainsi que la crise sanitaire qui a nécessité notamment l'homologation de dispositifs de tests. "Merci le Brexit, lâche Gideon Elkayam. Avec la sortie du Royaume-Uni de l'Union européenne, ses entreprises doivent passer par la réglementation de l'Union européenne si elles souhaitent accéder à son marché." Outre son siège bruxellois, Obelis dispose également de bureaux en Israël ainsi qu'en Chine. Elle emploie une centaine de personnes dont 75 à Bruxelles. Par ailleurs, deux autres sociétés similaires qui ne sont pas des filiales existent en Suisse et au Royaume-Uni.

Dans les mois qui viennent, Gideon Elkayam va s'atteler à faire d'Obelis "the best place to work". "C'est notre objectif. Nous allons repenser notre organisation afin de partager, par exemple, la prise de décisions. Plus largement, les entreprises doivent veiller pour leurs salariés à l'équilibre entre travail et vie privée. Ma priorité est de veiller d'abord à la satisfaction de l'employé car si votre employé est content, votre client le sera également", conclut-il. 📌

LAURÉATE POUR LES PETITES ENTREPRISES : ZENSOR

# Mieux vaut prévenir que guérir

Zensor a développé une technologie innovante qui permet de détecter la corrosion de matériaux pour des domaines aussi divers que l'énergie, les infrastructures ou la production industrielle. GUY VAN DEN NOORTGATE



ISOPIX

C'est au sein de la *business & technology incubator* ICAB à Etterbeek que Zensor met au point ses solutions innovantes de suivi à distance des installations de production ainsi que des infrastructures. A un jet de pierre de la VUB, dont notre Gazelle est une spin-off créée en 2013.

Aujourd'hui, la jeune PME compte 17 collaborateurs et est active, outre la Belgique, dans les pays voisins (Pays-Bas, France et Allemagne). "Nous sommes présents dans l'industrie, l'énergie et les infrastructures (ponts, tunnels, routes, aéroports, barra-

ges, etc.), détaille Yves Van Ingelgem, CEO et fondateur. Nos technologies sont utilisées dans des secteurs aussi divers que les énergies renouvelables, le pétrole, le gaz, la production agroalimentaire, les écluses, l'extraction et le traitement de minerais, etc."

Alors que certaines sociétés se concentrent plus spécifiquement sur la maintenance prédictive d'un équipement industriel, Zensor évolue dans un contexte plus large et englobe l'ensemble d'un processus industriel ou d'une installation. La batterie de capteurs qu'elle installe sur les lignes de production permettent d'effectuer un contrôle perma-

nent avec pour objectif de prédire les arrêts et ainsi optimiser la production. "En anticipant un problème sur un pont roulant, par exemple, nous pouvons éviter ou réduire les temps d'arrêt de la production, ajoute Yves Van Ingelgem. Grâce aux nombreuses données que nous recueillons et à nos algorithmes qui les traitent continuellement, nous fournissons des informations compréhensibles et exploitables à destination des utilisateurs. En réglant un problème, nous pouvons souvent améliorer l'ensemble de l'installation."

## Industrie 4.0

Les technologies développées par Zensor participent pleinement à l'essor de l'industrie 4.0. en permettant d'aller au-delà du big data. Avec sa compréhension approfondie en science des matériaux, en dynamique et en chimie qu'elle traduit en algorithmes, Zensor est en mesure d'identifier, expliquer et prédire le comportement d'une structure. Et in fine de donner une évaluation correcte de son état de santé et de veiller à le conserver au mieux. L'ajout d'algorithmes d'apprentissage automatique rend le suivi encore plus performant : il permet non seulement de distinguer les comportements normaux des comportements anormaux mais aussi de détecter précocement les problèmes à venir. En plus de ses solutions spécifiques destinées notamment au suivi à long terme des éoliennes ou des infrastructures civiles, Zensor développe également des solutions sur mesure. "Au-delà de la prédictivité, nos solutions permettent à nos clients d'augmenter la productivité et d'inscrire leurs activités dans la durabilité", conclut Yves Van Ingelgem. **t**

➔ **YVES VAN INGELGEM, CEO**  
"Nous sommes actifs dans deux grands domaines au sens large : l'industrie et les infrastructures."