

AMBASSADRICE POUR LES GRANDES ENTREPRISES : ISO FULL

Chauffage performant

Active depuis 2015 dans le chauffage, Iso Full a développé des solutions énergétiques performantes qui n'ont cessé de séduire de plus en plus de clients. GUY VAN DEN NOORTGATE

Présente sur le podium l'an dernier dans la catégorie des moyennes entreprises, Iso Full est aujourd'hui lauréate dans celle des grandes. Un titre qu'elle célèbre en même temps que ses 10 années d'existence. C'est en effet en 2015 que la société a été créée par Paul Cavillot. "J'ai débuté seul comme un plombier-chauffagiste de proximité, rappelle-t-il. Au début, j'intervenais pour des petites choses et je suis monté progressivement en gamme en développant notamment des systèmes de chauffage plus intelligents. En 2019, nous avons connu

une grosse canicule et devant la demande de mes clients, j'ai décidé de me lancer dans la climatisation et les pompes à chaleur air-air." Le travail ne manque pas car les demandes affluent et l'offre alors disponible sur le marché peine à y répondre. Iso Full multiplie donc les interventions et les installations, et engage rapidement son premier employé. Aujourd'hui, l'entreprise installée à Farciennes emploie une quarantaine de collaborateurs et a considérablement étoffé ses activités.

Solutions complètes et renouvelables

Dans la foulée, Iso Full a enregistré une forte progression de ses



◀ **PAUL CAVILLOT**
"Nous nous adaptons rapidement aux changements en matière énergétique et souvent nous les devançons."

activités qui s'est traduite dans les chiffres. Comme en témoigne ainsi son chiffre d'affaires qui a bondi, entre 2019 et 2023, de quelque 700.000 euros à une vingtaine de millions d'euros. L'emploi a naturellement épousé la même courbe passant de deux à une trentaine d'ETP (équivalent temps plein). "Ces bons résultats s'expliquent par le fait que nous nous sommes rapidement adaptés aux changements, voire les avons souvent anticipés, explique le fondateur. Ainsi, en 2023, nous avons devancé les besoins de nos clients en leur proposant des packages complets avec des panneaux photovoltaïques accompagnés de pompes à chaleur, d'un boiler thermodynamique, d'une borne de recharge pour la voiture, etc." Active dans l'ensemble de la Wallonie, Iso Full s'adresse autant aux particuliers qu'aux entreprises.

À l'instar de l'ensemble du secteur actif dans le photovoltaïque, l'année 2024 a marqué un coup de frein dans la progression de notre lauréate, mais cette dernière a su rebondir. Outre son activité de chauffage, qui comprend l'installation, le dépannage et l'entretien de chaudières au gaz ou mazout et de pompes à chaleur, Iso Full effectue également des travaux sanitaires et des installations de climatisation. Parallèlement, Paul Cavillot fonde en janvier 2024 La Passion du Toit qui propose une gamme complète de travaux de toiture tels que zinguerie, charpente, réparation, isolation, bardage, etc. En ce qui concerne le photovoltaïque, Iso Full, qui constate une reprise au début 2025, demeure confiante dans les années qui viennent et entend ainsi, plus que jamais, confirmer son statut de Gazelle. **t**

AMBASSADRICE POUR LES MOYENNES ENTREPRISES : AUVRAY-VISION

Panoplie énergétique

Implantée à Thuin, Auvray-Vision propose une large gamme de services et solutions énergétiques durables dans l'ensemble de la Wallonie.

GUY VAN DEN NOORTGATE

C'est en 2017 que Jean-François et Emmanuel Auvray et Amandine Van Wymeersch lancent Auvray-Vision. Le premier prend en charge la technique, le deuxième s'occupe du développement commercial et la troisième gère l'administration. Le trio complémentaire a commencé à Ressaix (Binche), dans la maison de l'administratrice, qui se souvient : "Au départ, nous étions dans une toute petite pièce de quelques mètres carrés avant de descendre dans le garage. Nous avons commencé à développer un pôle électricité et domotique pour de nouvelles constructions qui a intéressé de plus en plus de particuliers." Devant la croissance et avec les premiers collaborateurs engagés, la jeune entreprise déménage d'abord à Merbes-le-Château, afin de disposer de davantage d'espace, et ensuite à Thuin, dans un bâtiment idéal de 600 m²

qu'elle a acquis l'an dernier. Ce nouvel emplacement va lui permettre de consolider la forte progression enregistrée entre 2019 et 2023. Sa valeur ajoutée a notamment été multipliée par 40, passant de quelque 78.000 euros à plus de trois millions d'euros.

Développement prévu en France

Si le nom de la société est Auvray-Vision, l'ambadrice est connue sous son enseigne commerciale Auvray Energy qui reflète plus précisément la panoplie de services et solutions qu'elle offre. "Nous sommes actifs dans le domaine de l'énergie, détaille Emmanuel Auvray. Plus précisément, nous apportons des réponses et des solutions, telles que le photovoltaïque, les pompes à chaleur, l'isolation, etc., afin que les habitations puissent améliorer leur PEB." À ces solutions, Auvray Energy ajoute également des produits comme les bornes de recharge ou encore les batteries de stockage. Sans oublier qu'elle demeure active, naturellement,



➊ **AMANDINE VAN WYMEERSCH, JEAN-FRANÇOIS AUVRAY et EMMANUEL AUVRAY**
"Nous apportons des réponses et des solutions afin que les habitations puissent améliorer leur PEB."

● ● ●
"Nous avons connu une année 2024 difficile, surtout en ce qui concerne le photovoltaïque, mais depuis le début de l'année, tous les chiffres sont repartis à la hausse."

dans l'électricité générale et la domotique. L'entreprise thudioisienne est active dans l'ensemble de la Wallonie et nourrit des ambitions de développement dans les Hauts-de-France tout proches. "Nous avons connu une année 2024 difficile, surtout en ce qui concerne le photovoltaïque, enchaîne Emmanuel Auvray. Mais depuis le début de l'année, tous les chiffres sont repartis à la

hausse. Il faut dire que l'an dernier, nous avons continué à investir, notamment dans ce nouveau siège où nous allons installer un showroom, ainsi que dans le marketing. Et surtout, nous avons conservé l'ensemble du personnel, soit 19 personnes (aujourd'hui 21, n.d.r)." En diversifiant ses activités dans le domaine des énergies renouvelables et en structurant ses processus, Auvray Energy s'est dotée de tous les atouts afin de continuer à se développer, tant en Wallonie que demain en France "où les perspectives de croissance sont prometteuses", concluent les administrateurs. ➊

AMBASSADRICE POUR LES PETITES ENTREPRISES :
ARMIN ROBOTICS

Robotique de précision

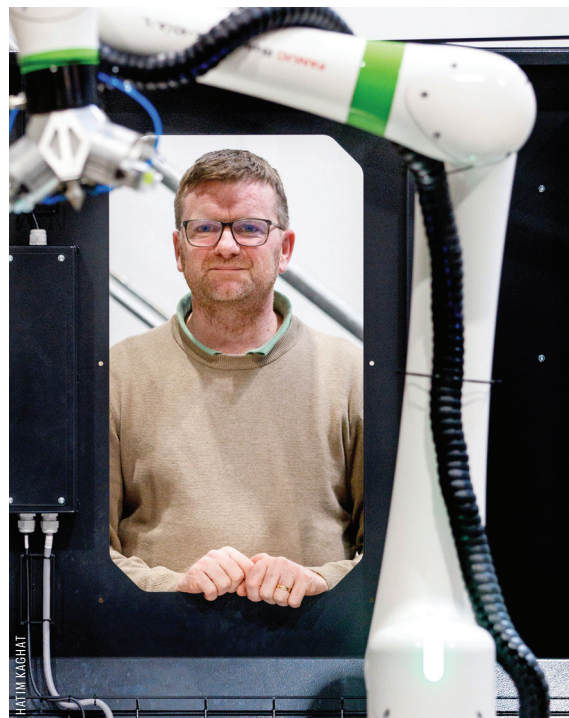
Intégrateur de robots industriels et fournisseur de solutions d'automatisation, Armin Robotics enregistre une croissance à deux chiffres tant en Belgique qu'en France.

GUY VAN DEN NOORTGATE

Ingénieur commercial de formation, Thomas Janquart a toujours été passionné par l'informatique et l'industrie. Aujourd'hui avec Armin Robotics, lancée en 2013, il combine avec succès ses deux passions. Il débute sa carrière, il y a une vingtaine d'années, par un crochet d'un an dans une société informatique avant de passer une demi-douzaine d'années chez Carwall, un sous-traitant de Caterpillar. "J'ai été responsable des achats pour cette entreprise, explique-t-il. Ce qui m'a amené à voyager dans le monde entier et à découvrir l'univers industriel sous ses multiples facettes. Ensuite, j'ai repris une entreprise active dans la sous-traitance mécanique dans laquelle j'ai développé mes premiers robots et solutions d'automatisation. À l'origine, pour nos propres besoins, et ensuite, pour d'autres entreprises de sous-traitance industrielle." La société a stoppé son activité de sous-traitance pour se consacrer dès la fin des années 2010 spécifiquement à la robotisation.

Croissance à deux chiffres

En l'espace de cinq ans, Armin Robotics, dont le siège social est à Feluy et le siège d'exploitation à Nivelles, dans le flambant neuf Green Business Park depuis juillet de l'an dernier, a enregistré une belle croissance. En 2019, elle réalisait un chiffre d'affaires de 600.000 euros, elle prévoit de clôturer cette année autour de 6,5 millions d'euros. En termes d'emplois, elle est passée de trois à une trentaine de collaborateurs parmi lesquels on retrouve des développeurs, roboticiens, programmeurs, monteurs, etc. "Nous les formons nous-mêmes, reprend Thomas Janquart, car notre activité est assez spécifique. Nous développons un logiciel (technologie web et flexible) qui rend la robotique facile et rapide d'accès. La technologie *plug & play* permet de piloter simplement, via une interface tactile et intuitive, les cellules robotisées standard que nous fournissons." La clientèle d'Armin Robotics se recrute exclusivement parmi les PME actives dans la sous-traitance en usinage (mécanique



THOMAS JANQUART

"Nous développons une gamme de solutions d'automatisation standard pour la mécanique de précision adaptée selon les besoins des clients."

générale de précision) ainsi que dans des grands groupes qui travaillent pour des secteurs tels que l'aéronautique, la construction de machines, l'armement, l'automobile, le médical, etc. Aujourd'hui, la Gazelle hainuyère réalise 30% de ses ventes en Belgique et 70% en France où elle a ouvert au début de cette année une filiale à Lyon. En quelque années, Armin

● ● ●
La Gazelle hainuyère réalise 70% de ses ventes en France où elle a ouvert au début de cette année une filiale à Lyon.

Robotics s'est taillé une réputation et un nom dans l'automatisation qui est une activité en plein développement et qui lui offre un beau potentiel de croissance, tant en France et en Belgique que sur d'autres pays où elle est déjà intervenue ponctuellement, comme aux États-Unis et en Suisse. 1